

Kundenfokus, Nachhaltigkeit und Zukunftsorientierung stehen im Zentrum der Unternehmens-Philosophie der IVECO Group. Wir wollen das im Einklang mit der Natur und gleichgesinnten Menschen umsetzen.

Legst du Wert auf eine anspruchsvolle, abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit und willst du dein Fachwissen in unser Team einbringen? Dann bieten wir dir diese Entwicklungs-Chance in einem international geprägtem Arbeitsumfeld, in dem du nebst deinen Fähigkeiten auch deine Persönlichkeit entfalten kannst.

Zur Verstärkung an unserem Standort in **Kloten** suchen wir eine/n:

PRODUKTMANAGER LIGHT & LOGISTIK 100% (M/W/D)

Was wir bieten

- Unkompliziert DU-Kultur auf allen Ebenen
- Überdurchschnittliches Salär
- Überdurchschnittliche attraktive Sozialversicherungen (Pensionskasse)
- Remote Working bis zu 2 Tage pro Woche möglich
- 25 Ferientage
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze
- Kostenbeteiligung bei berufsspezifischen Aus- und Weiterbildungen
- Interne Schulungsmöglichkeiten auf der ON LEARN Plattform (Webbasierte Trainings)
- 100% Lohnfortzahlung bei Krankheit oder Unfall während 2 Jahren
- 100% Lohnfortzahlung während des Mutter- und Vaterschaftsurlaubes
- Möglichkeit für unbezahlten Urlaub

Das sind deine Aufgaben

Allgemein

- Operative Unterstützung von Verbrenner Motoren und alternativen Antrieben bei den Iveco Händler und Verkäufer in technischen Belangen beim Verkauf von Neufahrzeugen
- Betreuung verschiedener alternativer Antriebsprojekte in den Einführungsphasen dieser neuen Technologien in der Schweiz
- Vorbereitung und Verteilung von Materialien und Informationen an Kunden/Händler, die zur Markteinführung benötigt werden
- Schnittstelle zur Koordinierung von Massnahmen, die mit Händlern und/oder Kunden erforderlich sind
- Unterstützung der Händlerorganisation bei Anfragen bezüglich Produkte, Sonderwünsche und Preise
- Unterstützung bei der Einführung relevanter Infrastruktur (Ladestationen, u.ä.) und der damit verbundenen Schnittstellen der Digitalisierung
- Operative Unterstützung im Bereich Homologation, Logistik und Aufbauersteller

Produktmodifikationen

- Entwicklung von Marktlösungen, die nicht ab Werk angeboten werden
- Erstellen von Produktinformationen für das Verkaufsnetz
- Konzeption, Definition, Koordination und Verfolgung von Produktänderungen an den zu betreuenden Fahrzeugreihen

Technische Unterstützung

- Technische Verkaufsunterstützung am Verkaufsnetz beim Anbieten von Elektro und Verbrenner-Motor. Mitunterstützen bei komplexen Um- und Aufbauten an Nutzfahrzeugen am Verkaufsnetz.
- Demofahrzeuge an der Telematik Box An- und Abmelden und bei Bedarf das Verkaufsnetz unterstützen und Beraten
- Bei Bedarf Telematik Box-Datenanalyse aufbereiten und dem Händler/Kunde zur Verfügung stellen
- Unterstützen bei sämtlichen abteilungsbezogenen Arbeiten im Bereich Produkt und Produktsupport
- Unterstützung bei Öffentlichen Ausschreibungen
- Erstellen von Datenanalyse Interne und Externe (Behörden) und eventuelle Massnahmen aufbereiten zur reduzieren des CO2 Ausstoss

Markanalyse

- Bei Bedarf Marktanalyse erstellen über MIS, Marktbeobachten und bei Bedarf Fachmessen besuchen

Erstellen der technischen Dokumentation und Überwachung

- Konzeption, Entwicklung und Erstellung der Vertriebs- Dokumentation: Preisliste, Verkaufshandbuch, Schulungsunterlagen, technische Unterlagen TOB's
- Aufbereiten von technischen und/ oder Schulungsunterlagen aus der Zentrale mit Übersetzung von Englisch auf Deutsch
- Koordiniert bei Bedarf das Erstellen der Dokumentation von Satz bis zum fertigen Handbuch
- Pflegen der Datenbestände in den jeweiligen Systemen und auftretende Abweichungen durchsprechen und abstimmen Kontrolle des Budgets und der Produktion

Betreuung/Messen und Unterstützung des Vertriebs

- Vorbereitung und Betreuung von Messen, Ausstellungen und Vertriebsveranstaltungen.
- Fahrzeugvorführungen bei Kunden oder Händler in eigener Regie Planen und Durchführen
- Tech. Unterstützung und Begleitung zu Kunden mit Verkaufs- und Händlerorganisation

Schulungen

- Planen und durchführen oder Unterstützung von Verkaufsschulungen ans Händlernetz und Aufbauhersteller
- Unterstützung bei Fahrzeugablieferungen von Key Account Kunden

Das bringst du mit

- Technische Grundausbildung im Fahrzeugsektor PKW, leichte Nutzfahrzeuge oder Kaufmännische Grundausbildung mit Weiterbildung zum Technischen Kaufmann
- Weiterbildung als Diagnostiker von Vorteil
- EDV-Anwenderkenntnisse (Microsoft Office, SAP)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse mündlich und schriftlich
- Französisch- und Italienischkenntnisse von Vorteil
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Eigenverantwortung und grosse Eigeninitiative
- Flexibel, motiviert und stressresistent
- Führerschein B von Vorteil
- Reisebereitschaft

Legst du Wert auf eine abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit? Dann freuen wir uns auf deine vollständige Onlinebewerbung.

<https://apply.refline.ch/190748/0046/index.html?lang=de>